



Wege zum Kunden

Mag. Jasmin Gratt
Oberndorferstr. 49
6322 Kirchbichl
Tel: 0650 5060535
www.jgdecor.at

Was glauben Sie!?

Mit wem ist es leichter ein Geschäft zu machen?

Mit Kunden oder mit Nichtkunden?

Ein neuer Kunde kostet 7x mehr, als einem bestehenden Kunden mehr zu verkaufen!

Unser Kunde kennt uns, es besteht ein Vertrauensverhältnis.

Vertrauen muss zu einem neuen Kunden erst aufgebaut werden.

**Lassen Sie Ihre Kunden nicht zu
lange ALLEINE!**

Machen Sie dieser wichtigen Zielgruppe
aktiv Angebote!

Was glauben Sie?

Welche Werbeform lieben wir
Österreicher?

TV, Internet, Postwurf ...?

1. TV

2. Prospekt/Flugblätter

Und erst an 9. Stelle das Internet

Info siehe www.post.at

Jetzt wissen wir was die erfolgreichste
Werbeform ist.

Ein Prospekt, und diesen im Kuvert
nach Hause oder ins Büro gesendet.

Was ist noch wichtig um mehr zu verkaufen?

Warum kaufen Sie das eine oder andere Produkt/Dienstleistung?

**Wir Menschen kaufen nur etwas,
wenn wir einen Vorteil oder Nutzen
haben!**

Erstellen Sie eine Liste mit ...

10 Vorteilen/Nutzen Ihres
Produkts oder Ihrer Dienstleistung

10 Vorteile Ihres Unternehmens

Tipp

- 3 Vorteile im Brief
- 5/7/9 Vorteile im Prospekt
- 3 Vorteile in der Anzeige

* immer ungerade!!!

Wie oft sollten Sie pro Jahr Ihre
Zielgruppe kontaktieren?

7 bis 12 Mal

Welche Monate sind gut für Werbung?

Januar bis November

Welche Wochentage eignen sich ideal?

B2B: Dienstag bis Donnerstag

B2C: Freitag

„Es ist nicht genug zu wissen,
man muss es auch anwenden.
Es ist nicht genug zu wollen,
man muss auch tun.“

Johann Wolfgang von Goethe